

3つの勝ち残り戦略

私どもは引き続き、経営の基本戦略として「効率化戦略」「アライアンス戦略」「成長戦略(3つの独自戦略)」を推進し、
「地域の皆さまからのご支持 No.1」のご評価をいただけますよう取り組んでまいります。

効率化戦略

合併シナジーの実現・ローコスト体制の強化

- ローコストオペレーションを断行し、合併シナジーを最大限に実現します。
- IT投資や事務集中体制の見直しにより、ローコスト体制の強化を図ります。

アライアンス戦略

独立系の地方銀行として、「系列・グループにとらわれない自由な独自のビジネスネットワーク」を構築してまいります。

(自治体、内外金融機関、大学・研究機関、政府系機関等)

また、お客さまの様々なニーズに対応するため、これらの高品質な提携ネットワークを活用して、優れた商品・サービスを導入してまいります。

自治体との連携

産業(地域)振興や、環境・エネルギー施策などに
関する連携協定を締結した地元自治体は20府
市町となりました。

また、協定締結を機に「産業振興融資ファンド」「創
エネ・省エネ融資ファンド」などを創設し、地域の
事業者の皆さまへの資金供給や、「地域ブランド」
の育成・全国発信のお手伝いなど、地域の活性化
に努めてまいります。

大学との連携

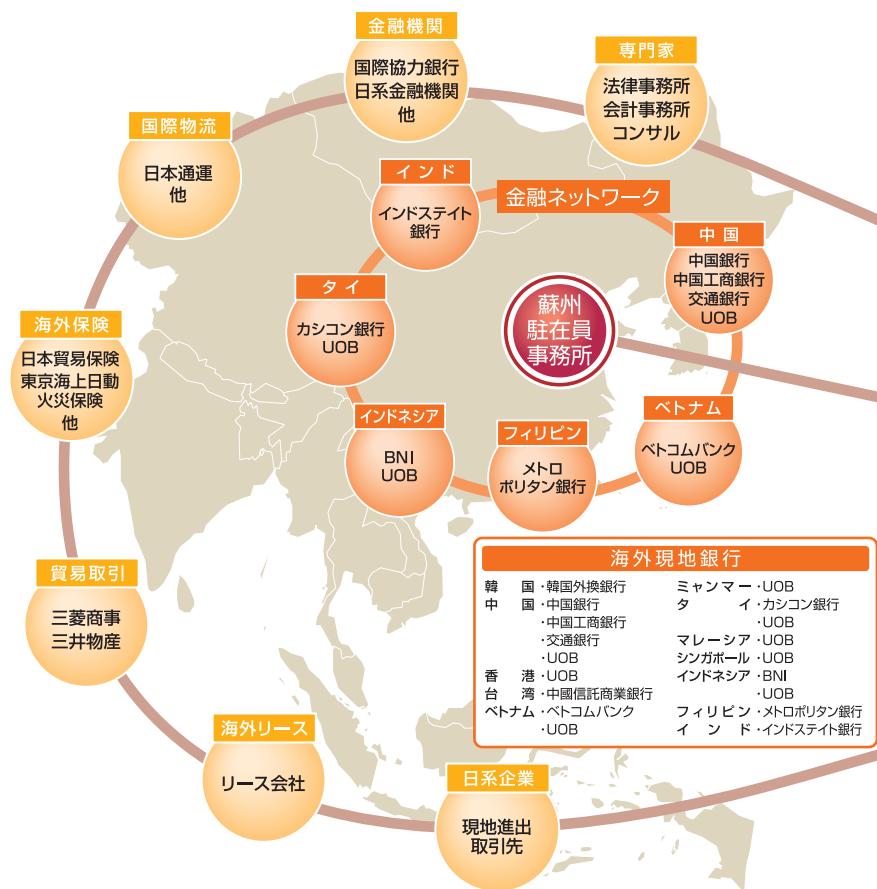
「産学連携基本協定」など、関西の主要な大学との
連携は、合計16大学となりました。

大学発のベンチャー企業への投融資支援のほか、
産業、学術研究、人材育成、まちづくりなど、様々な
分野で、相互の交流・産学連携強化を図り、地域
社会の発展に貢献してまいります。

海外の銀行との連携

中国・韓国・ ASEAN諸国・インドの銀行との提携
を進めており、海外現地銀行との業務提携は
12の国・地域、11行と、近畿地銀最大のネット
ワークとなりました。

引き続き、アジア地域のネットワーク拡充を図り、
地元企業のアジア・チャイナビジネスを積極的に
サポートしてまいります。



3つの独自戦略

1 アジアチャイナ本部～アジア・チャイナビジネスのサポート力強化

商社・銀行・法律事務所等の提携ネットワークを活用し、きめ細かく・幅広く・具体的に、地元企業の海外進出や貿易取引を
支援します。また、自治体・商工会議所との連携によるセミナー開催や、海外ミッション、海外企業との商談会等、お客さまのお役に
立つ情報・サービスの提供に努めてまいります。

2 先進テクノ本部～産学官連携推進と地元企業の技術サポート

国・自治体・大学・公的研究(支援)機関等との緊密なネットワークを活用・拡充し、産学官連携を推進しながら、助成金制度(ニュー
ビジネス助成金、コンソーシアム研究開発助成金)の運営や助成金応募企業に対する技術マッチング等を通じて、先進的技術を
持つ成長企業の支援、新産業創出に貢献してまいります。

3 プライベートバンキング本部～プライベートバンキング業務の推進

経験豊富な「プライベートバンカー」を設置し、「プロが」「中長期的に」「幅広く」「オーダーメイドで」、事業承継、資産承継、
資金運用、M&A、ローンアレンジメント、医療・介護ビジネス、信託代理店業務等、様々なニーズにお応えしてまいります。

